

Seed Round · 20억 원

더 위대한 생각에, 더 완벽한 실행을 더하다.

팀플럿 주식회사 투자 제안서

Summary

석 달 동안 수십 개의 서비스를 직접 만들고, 팔고, 운영했습니다.

만드는 속도

2026년 7월 설립 후 SaaS · 핀테크 · AX · 디자인 · 교육 제품을 한 회사가 직접 만들었습니다. 외주가 아니라 우리 서버에서 돌아갑니다.

주력 사업

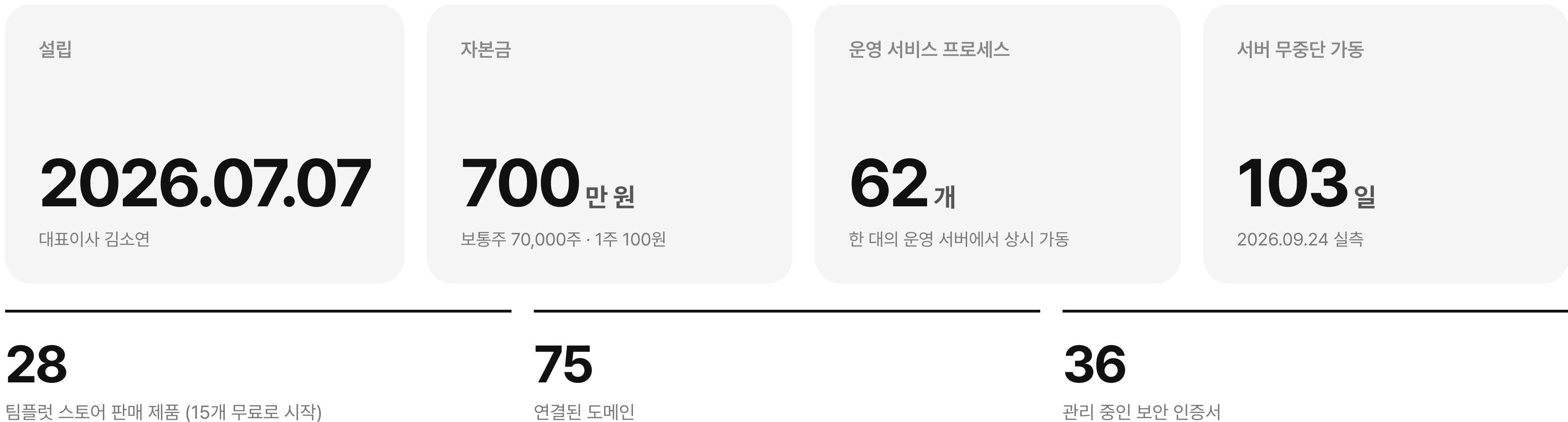
온라인 판매자의 새는 매출을 진단하고 고쳐 주는 B2B SaaS 「업캐스트」. 대표 기능은 결과를 미리 보여 주는 「올림 예보」.

투자 제안

20억 원을 유치해 선불업 · PG업 라이선스를 취득하고, 결제 · 정산을 직접 운영하며 유통에 투자합니다.

01 · Overview

회사 개요



출처 — 법인 등기사항전부증명서(2026.09.16 발행), 운영 서버 실측(2026.09.24), witcorp.co.kr 스토어.

02 · Business

네 개의 사업이 한 인프라 위에서 돕니다

SaaS · 핀테크

사장님이 매일 하는 일을 제품으로

결제 링크 Paynt, 서류 수집 모아요, 위험성평가 안전장부, 송금 전 계좌 확인 보내요 등 28개 제품을 직접 판매 · 운영합니다.

AX사업부

기업의 AI 전환을 끝까지

AI 도입 진단(무료) · 데이터 보호 · 구축 · 운영. 고객 서버에 세우는 로컬 LLM 구축 149만 원부터, 통합 업무 플랫폼 AXplut(출시 예정).

디자인사업부

공개 단가로 일하는 디자인

39개 항목 표준 단가 공개, 서면 브리프로 진행. 스타트업 홈페이지 PlutWeb 20만 원부터, 창업지원사업 사업비 결제 지원.

교육 · 사회공헌

답을 알려주지 않는 학습

쓰고 근거를 대고 첨삭받는 PLUT 스터디. 학교폭력 상담전화와 무료 학급 프로그램을 운영하는 파란마음사업회.

결제 · 계정 · 고객센터 · 메일 · 서버를 공통으로 써서 새 제품을 여는 비용이 매번 처음부터 들지 않습니다.

03 · Problem

판매자는 매출이 어디서 새는지 모릅니다

도구는 비싸고 흩어져 있습니다

셀러 분석 도구는 월 4~15만 원. 진단은 해 주지만
고치는 일은 판매자 몫입니다.

외주는 결과를 약속하지 않습니다

상세페이지 · 썸네일 외주는 건별로 맡기지만, 고친 뒤
매출이 얼마나 바뀌는지는 아무도 말해 주지 않습니다.

진단만으로는 상품이 안 됩니다

대형 마켓이 상품 진단 · 상품명 최적화를 무료로 풀고
있습니다. 남는 자리는 «진단 이후의 실행»입니다.

04 · Solution

업캐스트 — 진단에서 실행, 성과까지 한 흐름

01

무료 진단

상품 주소를 넣으면 새는 매출을 추정합니다.

02

작업 카드

진단 항목이 그대로 할 일이 됩니다.

03

AI 초안

상품명 · 상세 · 썸네일 · CS · 광고 초안.

04

사람에게 맡기기

제작 파트너가 초안을 받아 마무리합니다.

05

14일 성과 추적

마켓에 반영하고 결과를 봅니다.

대표 기능

「올림 예보」

작업을 하기 전에 14일 뒤 얼마나 바뀌는지를 구간과 확률로 먼저 보여 줍니다. 빗나가면 수수료를 돌려드립니다. 근거는 우리 안에서만 쌓이는 «고침 → 결과» 데이터 — 쓸수록 예보가 정확해지고, 따라올 수 없는 해자가 됩니다.

시장

57만

스마트스토어 판매자 (2023 · 네이버)

23만

쿠팡 소상공인 판매자 (2025 · 쿠팡)

4~15만원

셀러 도구 월 이용료 시세

돈을 쓸 수 있는 판매자

연매출 1억 원 이상 스마트스토어 판매자 4.5만 + 쿠팡 같은 비율 가정 약 2만 — 약 6~7만(가정).

공공 시장

정부 온라인 판로 지원사업 — 2026년 14,290개사, 기업당 최대 600만 원. 수행기관 모집은 매년 2~3월.

06 · Business Model

수익 모델

셀러 구독

월 29,000원 · 99,000원

대행사 구독

월 299,000원

작업 마켓 수수료

18%

광고 운영

15%

파트너 구독

제작 파트너 대상

정부 바우처

판로 지원사업 수행

결제 는 지금 토스페이먼츠 결제와 지급대행으로 처리합니다. PG업 등록 후에는 결제 수수료 일부가 팀플렛의 매출이 됩니다.

07 · Projection

3년 누적 매출 모형

보수

0.7 억 원

기본

13.7 억 원

낙관

38.2 억 원

기본 매출의 64%는 정부 판로사업

2027년 2월 수행기관 공모에 선정되면 2028년부터 수행. 미선정이면 3년 누적 4.9억 — 가장 큰 변수입니다.

광고보다 입점 · 제휴

검색광고로 유료 고객 1명에 120만~667만 원이 들어 생애가치(79만 원)를 넘습니다. 그래서 입점 · 제휴 · 정부 수행에 씁니다.

조사값(2026.09.25)으로 다시 짠 바텀업 추정치 — 현재 외부 실사용자 0명에서 출발. 실적이 아니며 보장하지 않습니다. 근거: ir.teamplut.com/pdf 시장성 검증 보고서.

08 · Why Teamplut

우리가 할 수 있는 이유

실행력

석 달, 수십 개의 서비스

기획부터 결제 연동, 고객센터, 배포까지 한 팀이 직접 했습니다. 62개 프로세스가 지금도 운영 서버에서 돌아갑니다.

결제 경험

결제 · 정산을 이미 다룹니다

토스페이먼츠 결제위젯 · 결제창 · 지급대행 · 가상계좌 웹훅, 자체 결제창과 판매자 사이트 연동을 직접 만들어 운영 중입니다.

공통 인프라

새 제품의 비용이 낮습니다

계정 · 결제 · 메일 · 고객센터 · 분석을 공통으로 씁니다. 업캐스트도 이 위에 올라갑니다.

정직한 숫자

측정한 값만 말합니다

실측하지 않은 수치는 쓰지 않고, 목표에 못 미치면 멈추는 규칙을 미리 정해 둡니다.

로드맵

2026.07	법인 설립	주식회사 위트 설립, 자본금 100만 원	완료
2026.09	증자 · 사명 변경 · 사업부 체계	자본금 700만 원, 팀플렛 주식회사로 상호 변경, AX · 디자인사업부 · 고객지원센터, 스토어 28개 제품	완료
2026.11.01	wit{PLUT} 2026	첫 제품발표 · AX 시연회, 100% 메타버스 · 무료	예정
90일	업캐스트 첫 검증	수작업 진단 30건 → 선입금 10곳 → 파트너 30명 · 납품 10건	계획
2027.02	정부 수행기관 공모	온라인 판로 지원사업 수행기관 신청	계획
투자 후	선불업 · PG업 등록	등록 요건(자본 · 인력 · 전산 · 보안)을 갖춰 금융당국에 등록 신청	계획

10 · Investment

20억 원을 유치해 결제를 우리 손으로 완성합니다.

라이선스 목표

선불업

선불전자지급수단 발행 · 관리업

한 번 충전해 팀플렛의 여러 서비스와 가맹 매장에서 함께 쓰는 선불전자지급수단을 발행하고 관리합니다.

라이선스 목표

PG업

전자지급결제대행업

Paynt · 플렛페이 결제와 판매자 정산을 외부 PG 없이 직접 처리합니다. 지금은 토스페이먼츠 결제와 지급대행을 씁니다.

01

라이선스 취득

자본 요건과 인력 · 전산 · 보안 체계

02

유통 · 마케팅

고객이 찾아오게 하는 일

03

영업 · 고객 성공

첫 유료 고객을 만드는 사람

04

제품 · 인프라

보안 인증 · 이중화 · 예보 데이터

투자 조건은 IR 미팅에서 사업 계획과 함께 말씀드립니다.

법인 정보

상호	팀플릿 주식회사 (Teamplut Inc.) · 옛 상호 주식회사 위트
대표이사	김소연
설립일	2026년 7월 7일
법인등록번호	134411-0013607
사업자등록번호	461-81-04253
본점	경기도 이천시 경충대로2762번길 29-107, 102-제이1호
자본금	7,000,000원 (보통주 70,000주, 1주 100원) · 발행할 주식의 총수 10,000,000주
통신판매업	제 2026-경기이천-0527 호

Contact

함께 더 완벽한 실행을 만들어 주세요.

contact@teamplut.com · 1522-2841 · ir.teamplut.com